



R6.02 Négociier dans des contextes spécifiques (prospection)



Composante
Institut
Universitaire
de Technologie
Dijon-Auxerre-
Nevers

Présentation

Heures d'enseignement

TD	Travaux Dirigés	10h
TP	Travaux Pratiques	7h

Compétences visées

C6.2 VENTE

R6.02 Coeff 40



C6.2 VENTE

R6.02 Coeff 40



Modalités de contrôle des connaissances

Évaluation initiale / Session principale

Type d'évaluation	Nature de l'évaluation	Durée (en minutes)	Nombre d'épreuves	Coefficient de l'évaluation	Note éliminatoire de l'évaluation	Remarques
CC (contrôle continu)	CC : Ecrit et/ou Oral					COMPETENCE 6.2: VENTE, Coefficient: 40