



R6.02 Négocier dans des contextes spécifiques (prospection)



Composante
Institut
Universitaire
de Technologie
Dijon-Auxerre-
Nevers

Présentation

Heures d'enseignement

TD	Travaux Dirigés	10h
----	-----------------	-----

Compétences visées

C6.2 VENTE

R6.02 Coeff 40



C6.2 VENTE

R6.02 Coeff 40



Modalités de contrôle des connaissances

Évaluation initiale / Session principale

Type d'évaluation	Nature de l'évaluation	Durée (en minutes)	Nombre d'épreuves	Coefficient de l'évaluation	Note éliminatoire de l'évaluation	Remarques
CC (contrôle continu)	CC : Ecrit et/ou Oral					COMPETENCE 6.2: VENTE, Coefficient: 40
